

Die Marke KERN & SOHN steht für Präzision und Zuverlässigkeit im Bereich von elektronischen Waagen und Messtechnik.

Über 180 lahre Erfahrung. das umfangreiche Produktportfolio, die hochpräzisen Prüfdienstleistungen und der hohe Anspruch an Qualität machen KERN & SOHN zum attraktiven Partner seiner Kunden und einem Arbeitgeber mit Perspektive für Ihre Zukunft.

AREA SALES MANAGER (m/w/d) **DEUTSCHLAND**

TÄTIGKEITEN

- · Betreuung und Entwicklung bestehender und neuer Kunden in Ihrem Gebiet (PLZ 0, 3, 9), darunter e.g.:
 - Kundenbesuche im verantwortlichen Marktgebiet
 - Eigenverantwortliche Akquisition und Kommunikation mit neuen Geschäftspartnern
 - Ausbau bestehender Geschäftsbeziehungen durch aktives Beziehungsmanagement und individuelle Konditionsgestaltung
 - Ganzheitliche strategische Betreuung der Key-Account-Kunden
- · Erschließung neuer Marktsegmente
- · Organisation und Teilnahme an nationalen und internationalen Fachmessen
- · Planung und Durchführung von Kunden- und Produktschulungen (Vor-Ort oder Online)

QUALIFIKATION

- · Studium im kaufmännischen/technischen Bereich oder eine vergleichbare Qualifikation
- · Mehrjährige Vertriebserfahrung mit direkter Kundenverantwortung
- · Sehr gute kommunikative Fähigkeiten, hohe soziale und interkulturelle Kompetenz
- · Ausgeprägte Kundenorientierung
- · Reisebereitschaft (ca. 30 Tage im Jahr)
- · Fremdsprachenkenntnisse: Englisch wünschenswert

IHRE KERN PLUS-PUNKTE



- + Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- + Betriebliche Altersvorsorge + Gesundheitsbonus
- + Flexible Arbeitszeitmodelle

- EGYM Wellpass®

- + 1 gratis Team Lunch/Monat
- + Familiengeführtes Unternehmen

INFOS

Infos erhalten Sie bei Julia Sauter, Teamleiterin Area Sales Management, unter Telefon +49 7433 9933-168

BEWERBUNG

Wir freuen uns auf Sie: KERN & SOHN GmbH Stefanie Herter · Teamleader HR Ziegelei 1 72336 Balingen-Frommern Telefon +49 7433 9933-253 bewerbungen@kern-sohn.com jobs.kern-sohn.com

